



A Petőfi Népe melléklete
X. évfolyam, 8. szám

ablak

GAZDASÁGI

A BÁCS-KISKUN MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA KIADVÁNYA

BKMKIK kirendeltségek:

► 6500 Baja,
Tóth Kálmán utca 11/B.
Tel./fax: 79/520-400
e-mail: bkmkikbaja@t-online.hu

► 6300 Kalocsa,
Szent István utca 39.
Tel./fax: 78/566-220
e-mail: bkmkikkalocsa@t-online.hu

► 6400 Kiskunhalas,
Szilády Áron u. 31.
Tel./fax: 77/528-896
e-mail: bkmkikhalas@t-online

Új vezetőség a kamara élén

TERVEK Gazdasági dinamizálás, versenyképesség erősítése, szakképzés fejlesztése, webes piacépítés

A Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara tisztújító közgyűlésen újabb négy évre kapott megbízást Gaál József korábbi kamarai elnök. A munkáját segíti Kurdi Viktor, BÁCSVÍZ Zrt. vezérigazgatója a BKMKIK általános alelnöke, Pintye László oktatási és képzési alelnök, Slonszki Attila kereskedelmi tagozati alelnök, Tasi László kézműves tagozati alelnök és Sziráki Szilárd ipari tagozati alelnök.

BARTA ZSOLT

Újabb négy évre kapott bizalmat a kamarai küldöttektől **GAÁL JÓZSEF**, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke. Milyen ciklusra számít, kérdeztük a szervezet vezetőjétől.

– Nehéz négy év elé nézünk. Míg nyolc évvel ezelőtt az volt a feladat, hogy a gazdaság egyensúlyát segítsük helyreállítani, a múlt ciklusban a gazdaságot segítettünk felpörgetni – mondja Gaál József kamarai elnök. A következő években az egyre dinamizáló gazdaság munkaerőigényét kell biztosítani. A kamara egyik fő feladata a duális képzés kiszélesítése. Emellett a magyar kis- és közepes cégek versenyképességének a fejlesztése lesz a kulcskérdés. Ez a források biztosítása miatt részben kormányzati feladat, de jól akkor fog működni, ha a kamarák, a kormányzat és például az akkreditált klaszterek egy egyeztetett program szerint dolgoznak. A vállalkozások hatékonysága, termelékenységének növekedése technológiai fejlesztéseket igényel, de van mit behozni a munkaerő hatékonysága, cégvezetési, termelés-szervezési területeken is. Azt szorgalmazzuk, hogy a pályázati források jó részét erre fordítsuk idehaza. Kérdés, vajon újra felmerül-e a cégbírói hatáskör kamarához áthelyezése? Ahogy a többi közfel-

adatot, biztosan ezt is képes lenne jól működtetni a kamarai rendszer, természetesen a szükséges szervezeti, létszám- és technikai fejlesztések után. Sok a feladatunk a szakképzés területén is. Sajnos egyre kevesebb gyermek születik, és egyre kevesebben akarnak szakmát tanulni. A kamarának a következő négy évben még alaposabban meg kell ismeretnie az alkotó kétkezi hivatásokat. Néhány gondolat erejéig rátérnék a megye gazdasági életére. Sajnos a térség északi és déli megosztottsága nem változott. Az északkeleti térségben Kecskemét központtal a megye ipari termelésének a kétharmadát a jármű- és gépgyártás adja. A kamarának a fejlődést kell elősegítenie, ezért ápolunk szoros kapcsolatokat a nagyvállalatok mellett Kecskemét önkormányzatával, a képzőintézményekkel, az új egyetemmel, valamint a hivatalok vezetőivel is. A városnak biztosítania kell azt az infrastruktúrát, mely a betelepülő új munkaerőt kiszolgálja. Ez ugyan nem kamarai feladat,



A kamarai elnökség első ülése a választás után

nyezet megteremtése érdekében tevékenykedik, amely segítségével a cégek szívesen bővítik a termelésüket. Ehhez az infrastruktúrát is fejleszteni kell. A másik fókuszpont a munkaerőhiány miatt kialakult vészhelyzet kezelése. Ennek érdekében össze kell fogjunk, mert nem lesz szakképzett munkaerő, amely a vállalkozásoknál dolgozna. A kamarán belül most folyik a munka elosztása, erről még nem tudok nyilatkozni. A BÁCSVÍZ Zrt.-t 2007 óta vezérigazgatóként irányítom. A társaság 3 megyében 55 településen működik 650 munkatárssal, 8,2 milliárd volt tavaly az árbevételünk. Közszolgáltatóként fontos, hogy a térségben dolgozó cégek igényeit kielégíthessük.

PINTYE LÁSZLÓ oktatási és képzési alelnök, egyéni vállalkozó:

A következő ciklusban is mozgalmas négy évnek nézünk elébe. Az országgyűlés előtt van a szakképzéssel kapcsolatos jogszabályok módosítása. A duális képzés erősítése

a cél. Iránytűként szolgálhatna a német modell, ahol a tanulónak először céget kell keresnie, aki vállalja a gyakorlati képzését. Ehhez érdekelté kell tennünk a vállalkozókat, hogy részt vegyenek a leendő

ben országos szinten 3000 szakember, a megyénkben 250 fő vett részt egy nagy-szabású képzési folyamatban, amely költségeinek nagy részét egy uniós pályázat finanszírozta. Pillanatnyilag 70 mesterjelölt készül a vizsgájára. A szakmai képzés minőségére is rálátással bírnunk, hiszen ott vagyunk a szintvizsgák és a szakmai záróvizsgák bizottságaiban is. Mi kézműiparosok a tanulóképzéssel egyrészt nagy felelősséget vállalunk, azonban szakmai utánpótlásunk ezzel válhat biztosítottá. A kezem alatt közel száz diák tanult az elmúlt évtizedek alatt.

SLONSKI ATTILA kereskedelmi tagozati alelnök, a Plan Zrt. vezérigazgatója:

A kereskedelmi tagozathoz tartozik a vendéglátó-, a kereskedő- és a szolgáltatószektor. A gazdaság ezen szegmensét is érinti a munkaerőhiány, a magas adók és járulékok szintje. Ezek csökkentését szorgalmazzuk. Sok vállalkozás még nem tudatosította magában,



Tasi László

munkaerő képzésében. Javasoljuk, hogy lényegesen növeljék meg a beruházási kiegészítő csökkentő tétel mértékét, vagy állítsák vissza a decentralizált pályázati támogatásokat a korábbi támogatási szinttel. A kamarának erőteljes lobbitevékenységet kell folytatnia a duális képzésben részt vevő cégek érdekében.

TASI LÁSZLÓ autószerelő-mester, kézműves tagozati alelnök:

A kézművesek aktív szerepet vállalnak az iskolarendszerű szakképzésben és a mesterképzésben. A szakképzési törvény szerint azokban a szakképzésekben, ahol van lehetőség mestervizsgát tenni, ott csak azok fogadhatnak gyakorlati képzésre tanulókat, akiknek van mesterlevele. Az elmúlt év-



Slonszki Attila

hogyan paradigmaváltás zajlik a piacon, s erre nem tud megfelelő választ adni. Egyre inkább erősödik a weben történő értékesítés, az online piac, s aki a kommunikáció ezen területét nem veszi komolyan, az lemarad. A következő kamarai ciklus egyik alapkérdése az lesz, miként tud a kamara még több vállalkozásnak színvonalas szolgáltatásaival, kiváló szakemberekből álló csapatával, háttér információkkal segíteni. A korszerű cégvezetésben, a stratégiában, a munkaerő-gazdálkodás hatékonyságában, a piacépítésben innovatív megoldásokra van szükség, ebben nagy lehetőség és támogató partner a kamara.

SZIRÁKI SZILÁRD ipari tagozati alelnök a Budamobil-Cargo Kft. ügyvezető igazgatója:

Kecskemét fejlődésének a hatása érezhető a Kalocsai járásban is, ugyanis a beszállító felkeresések száma megnövekedett. A környéken is várhatóak fejlesztések, a közelben működő növényolajgyár is



Sziráki Szilárd

tudomásom szerint telephelye bővítését tervezi. Továbbá várjuk a Kalocsa-Paks Duna-híd megépítését, ahová beszállítóként tudnánk csatlakozni. Bár egy kkv vezetője vagyok, ahol 90 ember dolgozik, minél több időt szeretnék fordítani a kamarai alelnöki feladataim elvégzésére.

A kamara berkein belül egy közös együttműködési formát alakítunk ki. A Renner Bt. a TETT Kft., a KALfém Kft. és a Budamobil-Cargo Kft. olyan bizalmi kapcsolatot tervezünk létesíteni, mely a jövőben erősítheti a piaci pozícióinkat. A kapacitáshiánnyal küzdő vállalkozások számíthatnak egymás támogatására. A megyébe érkező megbízásokat így Bács-Kiskunban tudjuk tartani. Remélem ez a forma népszerű lesz mások előtt is.



Kurdi Viktor

de a magunk kapcsolatrendszerével ennek a sikeres kiépülését segítjük elő. A kamarai feladatköréhez tartozik az is, hogy folyamatosan képzéseket szervezzünk a kisvállalkozásoknak a versenyképesség megtartása érdekében. Folytatjuk az évekkel ezelőtt bevezetett Helyi termék, helyi munkahely című kampányunkat. Továbbá kamarai Hírös Beszállítói Klaszter keretén belül a cégek beszállítói képességét is fejleszteni szeretnénk – mondta végül Gaál József kamarai elnök.

KURDI VIKTOR, a BÁCSVÍZ Zrt. vezérigazgatója, a BKMKIK általános alelnöke:

A kamarai munkám fókuszpontját két dolog alkotja. A gazdaságfejlesztés terén a kamara olyan vállalkozói kör-



Pintye László



Gaál József

HÍRSÁV

NÉMET-MAGYAR EGYÜTTMŰKÖDÉS

BAJA Együttműködési megállapodást írt alá a bajai főiskola és a németországi Degendorf Műszaki Főiskola. Ez alapján nemsokára Nemzetközi ár- és belvízvédelmi szakmérnöki képzést indítanak el az intézményekben. A képzést a Külgazdasági és Külügyminisztérium támogatásával szervezték meg a Duna Régió Stratégia terveivel összhangban. A bajai és a németországi főiskola az Újvidéki Egyetemmel közösen, az árvíz sújtotta térségek szakembereinek felkészítését vállalta. A dokumentumot német részről dr. Gregor Jaburek, a degendorfi főiskola kancellárja írta alá. A programot a bajai főiskola kezdeményezte, ahol már nyolc éve folyik árvíz- és belvízvédelmi szakmérnöki oktatás.

TÁJÉKOZTATÓ DIÁKOKNAK

KISKUNHALAS Pályaválasztási kiállítás lesz november 8-án 9 órától Kiskunhalasi Szakképzési Centrum Humán Szakképző Iskolájának Sportcsarnokában. A továbbtanulás előtt álló diákokat szakmabemutatók, pályaaorientációs tájékoztatók várják. A kamara munkatársai tájékoztatást adnak a tanulószövetség előnyeiről és a hiányszakmákról.

MUNKÁT IS AJÁNLANAK

KALOCSA Nyílt napot tartott az Anda Presents Kft. 1995-ben kezdte meg tevékenységét. A cég a fejlesztéseinek köszönhetően az európai promóciós szakma meghatározó szereplőjévé vált. Ma már több mint 100 szakemberrel dolgoznak azon, hogy partnereik kreatív ötletéből megszülessenek a különböző reklám- és ajándéktárgyak. András Attila, a cég kalocsai származású vezetője két évvel ezelőtt döntött úgy, hogy gyártási tevékenységüket Budapestről Kalocsára telepíti. Az október 22-én Kalocsán megtartott nyílt napjukon bárki megtekinthette a gyártási folyamatokat, ill. aki munkahelyet keresett, az az önéletrajzát is átadhatta a cég vezetőinek, mert a munkaerő-felvétel folyamatos.

A jövőjük most a tét

PÁLYAVÁLASZTÁS A kamara standjánál rengetegen megfordultak



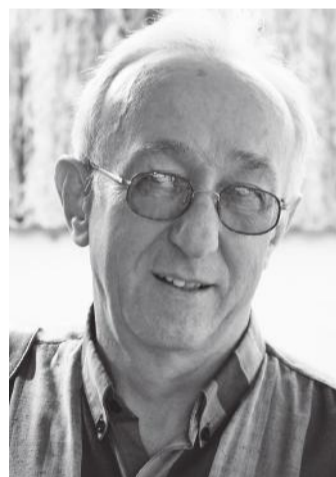
A Jövőd a tét! nevet viselő, három megyebeli várost érintő pályaválasztási kiállításorozat nyitórendezvényét tartották a múlt héten a Petőfi-szigeti Turisztikai Központban.

KUBATOVICS TAMÁS
tamas.kubatovics@mediaworks.hu

Negyvenhét kiállító kínálatával ismerkedhettek a nagy és nehéz döntés előtt álló fiatalok. Iskolák, képzőhelyek, vállalkozások mutatkoztak be a tizenéveseknek és a felnőtteknek. Vadakat terelő juhászok képzéséről valószínűleg egyik standon sem esett szó, ám a tűzoltó, katonai vagy rendőri hivatás iránt érdeklődők is szakemberektől kaphattak válaszokat kérdéseikre.

Huber Béla szakképzési tanácsadó a kamara standjánál kollégáival együtt állta a rohamot. – A tanítási idő alatt, azaz fél 2-ig nagyon-nagyon sokan jöttek és érdeklődtek. Talán azt is mondhatom, hogy meglepően sokan fordultak hozzánk kérdésekkel, például a tanulószövetség kérdéseivel, képzési helyekkel, ösztöndíjlehetőségekkel kapcsolatban. Nagy sikert arattak a

szimulátorok, festést és hegesztést gyakorolhattak a fiatalok, és sokakat vonzott a virtuális ténykedés. Meglepő módon sok lány érdeklődött a hegesztés iránt. Ők pedig akkor lepődtek meg, amikor megtudták, hogy például a bajai Jelkyben hasonló eszközöket használnak a tanítás során. A délelőtti roham után már inkább azok érkeztek hozzánk, akiknek már konkrét pályaválasztási elképzelésük van, és általában szüleikkel együtt tájékoztatók a képzőhelyek – összegezte tapasztalatait a kamarai tanácsadó.



Huber Béla

– Mára nemcsak mi, hanem a kiállítók és a diákok is várják ezeket a napokat. Pár éve már szeptember 1-jén egy órarenddel jelenünk meg az általános iskolákban, amiben a pályaválasztási kiállítás helyszíne, időpontjai és a pályázati kiírások benne vannak. Korábban csak októberben voltak a kiállítások, az iskolák kérésére toltuk későbbre a kezdést, így novemberre is jut rendezvény. Ezekre aztán az iskolai nyílt napok ráerősítenek és a jövő év elejéig dönthetnek a tanulók a jelentkezésről – mondta el lapunknak Kollár Péter, a rendezvényt szervező megyei kormányhivatal foglalkoztatási főosztályának fősztályvezetője. Hozzátette: a munkáltatók standjain a szakmacsoportokkal ismerkedhetnek a gyerekek, emellett a kamara segítségével gyakorlati helyszínekre, üzemekbe szervezettek viszik a diákokat. A szakképzési centrumokkal is kapcsolatban állnak, idén a három centrum székhelyén – Baja után Kiskunhalason, majd Kecskeméten – rendeznek kiállítást. Tavaly a rendezvények négy napján 7 ezer érdeklődő

diákot, szülőt regisztráltak. Elképzhető, hogy idén ennél többen vesznek részt az eseményeken. Erre utal, hogy az ingyenes utaztatásra már a korábbiaknál jóval többen regisztráltak. A sorozat költségeit firtató kérdésünkre Kollár Péter elmondta: előzetes kalkulációjuk szerint a sorozat összes kiadása meghaladja a 10 millió forintot.

Kiskunhalason november 8-án, Kecskeméten 11-én és 12-én folytatódik a Jövőd a tét! nevet viselő, pályaválasztási kiállításorozat.



Kollár Péter

A megyei kamara megválasztott új elnöksége

Az október elején történt választások során, a 2016–2020-as kamarai ciklusban vezető tisztségeket az alábbi vállalkozások képviselői látják el.

ELNÖK:

GAÁL JÓZSEF, Szimikron Kft. ügyvezető igazgató

ALELNÖKÖK:

KURDI VIKTOR, Bácsvíz Zrt. vezérigazgató
PINTYE LÁSZLÓ egyéni vállalkozó
SLONSZKI ATTILA, Plan Zrt. igazgatósági tag
SZIRÁKI SZILÁRD, Budamobil-Cargo Kft. ügyvezető igazgató
TASI LÁSZLÓ egyéni vállalkozó

ELNÖKSÉGI TAGOK:

BARCZINÉ KISSEBESTYÉN ILONA egyéni vállalkozó
BÍRÓ ATTILA, Knorr-Bremse Kft. ügyvezető igazgató
DR. EDELÉNYI ANDRÁS, Schving Tanácsadó Kft. ügyvezető igazgató
FAZEKAS ISTVÁN egyéni vállalkozó
HALMOSI ZOLTÁN, Duna Vendéglátó Kft. ügyvezető
HERCZEG ANTAL, Herczeg és Társa Kft. ügyvezető igazgató
JÓZSA LÁSZLÓ egyéni vállalkozó
KALDENEKER SÁNDOR, Kalfém Kft. ügyvezető igazgató
KERTÉSZ ZOLTÁN, Hírös-Róna Zrt. vezérigazgató
MOLNÁR FERENC egyéni vállalkozó tulajdonos
DR. NAGY ZOLTÁN, Phoenix Mecano Kft. ügyvezető igazgató
PÁLINKÁS LÁSZLÓ, Tisza-Gáz 2000 Kft. ügyvezető
DR. RENNER TAMÁS, Renner Bt. ügyvezető igazgató
TORMÁSI ATTILA, Tormási Kft. ügyvezető igazgató
VÉGH TAMÁS, T.E.T.T. Mérnökiroda Kft. ügyvezető igazgató
WINDHEIM JÓZSEF, OTP Bank Nyrt. Dél-Alföldi Régió ügyvezető igazgató

Folytatódott a rendezvényesorozat

TANÁCSADÁS A digitális szemléletváltással gyorsabb és hatékonyabb lehet a kis- és közepes vállalkozások munkája

Ingyenes tanácsadással várták a megyei mikro-, kis- és középvállalkozásokat a napokban a Modern Vállalkozások Programjának információs napján, amelynek a kiskunfélegyházi Móra Ferenc Művelődési Központ adott otthont. A projekt a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara konzorcium vezetésével valósul meg. A program keretében minden megyében – így Bács-Kiskunban is – infokommunikációs technológiai (IKT) tanácsadók segítik a vállalkozók munkáját. Így a félegyházi fórumon minden informatikához kapcsolódó kérdésükre választ kaphattak az érdeklődő vállalkozá-

sok – tájékoztatta lapunkat Nyerges Tibor, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara gazdaságfejlesztési vezetője. Elmondta, jelentős elmaradása van a magyar vállalkozásoknak az informatika területén. Kevésbé használják az internetet, a vállalatirányítási rendszereket, és kevesebb vállalkozásnak van profi honlapja, mint a nyugat-európai országokban. Ezen hátrányok visszaszorítása érdekében jött létre a Modern Vállalkozások Programja elnevezésű projekt. A kamara célja, hogy tájékoztassák a vállalkozókat arról, milyen fejlesztési lehetőségek állnak a rendelkezésük-

re. Arról szeretnék meggyőzni őket, hogy az informatikai eszközök által gyorsabb és

hatékonyabb lehet a munkájuk, ugyanakkor a fórum segít a minősített beszállítók és

a vállalkozók közötti kapcsolatépítésben is.

A program másik előnye, hogy aki részt vesz a rendezvényen, illetve a tanácsadók által történő ingyenes auditáláson, akkor a tanácsadó minősítése alapján megkaphatja a Digitálisan Felkészült Vállalkozás címet. Ez a cím feljogosítja arra, hogy későbbi informatikai pályázatok esetén a támogatás mértéke 5 százalék ponttal magasabb legyen – részletezte a gazdaságfejlesztési vezető.

– Volt már rendezvényünk Kecskeméten és Baján,

novemberben Kalocsán lesz, illetve jövő tavasszal Kiskunhalason és ismét Kecskeméten. A minősítésnek feltétele ugyanis a rendezvényen való részvétel és a tanácsadókkal való konzultáció is – tette hozzá Nyerges Tibor. V. P.



Sokan voltak kíváncsiak a fórum előadásaira

Újabb bővítések a Széchenyi Kártya Programban

Idén őszől a vállalkozások már 50 millió forint összegben is igényelhetnek Széchenyi Forgóeszközhitelt, a fagykárral érintett agrárvállalkozások mellett pedig a tej- és sertéságazat számára is lehetővé vált a teljes hitel-díjtámogatás.

Mostantól már maximum 50 millió Ft hitelösszeget rekord alacsony – évi nettó 2,9% - kamattal elérhető Széchenyi Forgóeszközhitel. Jelenleg még igényelhető az ún. „fagykáros” Agrár Széchenyi Konstruktív, melynek keretében az agrárvállalkozások - többek között a szőlészetek és borászatok - részére az állam további, akár teljes hitel-díjtámogatást nyújt, miközben a kedvezőtlen piaci helyzetben lévő tej- és sertés ágazatok vállalkozóinak is elérhetővé tette a Földművelésügyi Minisztérium a nulla költségű finanszírozást.

A Széchenyi Kártya Programról részletes tájékoztatást a www.kavosz.hu oldalon, valamint a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara irodáiban - Kecskeméten, Baján, Kalocsán és Kiskunhalason - kaphatnak.

Széchenyi Kártya az MKB Banknál

Az MKB Bank újabb komoly lépést tett a mezőgazdaság finanszírozásának irányába, mikor – az agráriumból érkező ügyfél-igényekre reflektálva – 2016 tavaszán bevezette az Agrár Széchenyi Kártyát, így az MKB Bank egyike azon kevés pénzintézeteknek, amelyeknél a Széchenyi Kártya Program összes terméke elérhető. Az esetleges bankváltás sem okoz problémát – ezt az MKB Bank is megkönnyíti leendő ügyfeleinek. Az új Széchenyi Kártya igénylés ügyintézéséhez hasonlóan a KAVOSZ Zrt., a VOSZ, és a területi kereskedelmi és iparkamarák irodáiban kezdeményezhető a hitelnyújtó bank módosítása. Az MKB Bank domináns szereplője a Programnak, a 2016-ban kihelyezett volumen tekintetében 20% körüli piacrészel a második legnagyobb szereplő.

Piacnyitás külföldön

KERESKEDELEM *Külpiaci lehetőségek Közép-Európában*



Románia, Szlovákia, Horvátország, Szerbia felé történő piaci nyitásról hallgattak tájékoztatókat a cégek képviselői

Idén harmadik alkalommal szervezte meg a Magyar Nemzeti Kereskedőház (MNKH) a Külpiaci lehetőségek a közép-európai régióban című konferenciasorozatát. Az MNKH, a megyei iparkamarák és az Enterprise Europe Network (EEN) együttműködésével megvalósuló eseménysorozat budapesti, kecskeméti és szegedi helyszínén a résztvevők a román, a szlovák, a szerb és a horvát üzleti környezettel ismerkedhettek meg.

BARTA ZSOLT

A magyarországi export bővítését kívánja szolgálni az a szakmai roadshow, melynek egyik állomása a közelmúltban Kecskemét volt. A Külpiaci lehetőségek: Románia, Szlovákia, Horvátország, Szerbia címmel megrendezett szakmai fórumnak a megyei iparkamara adott helyet.

A megjelent vállalkozások

vezetőit az MNKH Közép-európai Kereskedelemfejlesztési Hálózat Kft. operatív igazgatóhelyettese, Csík László köszöntötte, majd Kárpátiné Becsi Gabriella, a megyei iparkamara ügyügyi és külkereskedelmi vezetője ismertette az Enterprise Europe Network (EEN) működését.

Elmondta, hogy az Európai Unió kis- és középvállalkozásokat támogató szervezete egy olyan nemzetközi hálózat, mely több mint 60 országban tevékenykedik. Mintegy 600 szervezet működik közre abban, hogy az EEN – mely az EU egyetlen vállalkozás-fejlesztési szervezete – sikeresen támogassa a vállalkozások gazdasági kapcsolatainak a szélesítését. Megemlítette, hogy a szegedi iparkamarán belül működik az EEN regionális központja, melynek Bács-Kiskun megyei irodája a kecskeméti kamara szervezetében kapott helyet. Az elmúlt hónapokban

svéd acélipari cégnek, romániai bútortipari vállalkozásnak kerestek hazai partnereket. A vállalkozás-fejlesztési szervezet cégdatabázisában horvát, szerb, román, ukrán, lengyel, szlovák relációban 780 vállalkozás szerepel, mondta Kárpátiné Becsi Gabriella. A program során Csík László a Magyar Nemzeti Kereskedőház tevékenységét mutatta be. Hangsúlyozta, hogy az állami szervezet négy kontinens közel 50 országában rendelkezik képviselővel. Tavaly például Dél-Koreában 23 milliárd, míg Kazahsztánban 37 milliárd forintnyi üzlet létrehozásában segítettek magyar vállalkozásokat. A rendezvényen előadást tartottak az MNKH romániai, horvátországi, szlovákiai és szerbiai regionális irodáinak vezetői is. A marosvásárhelyi iroda vezetője, Lázár Balázs elmondta, hogy Székelyföld megyében olyan hazai nagyvállalatok, mint az OTP, a MOL, vagy

akár a Richter-Gedeon is jelen vannak. Maros megyében 299, Harghita megyében 236, Kovászna megyében pedig 254 euró a bruttó minimálbér. Az irodájuk 300 céggel áll kapcsolatban, az év elejétől 63 megkeresést kaptak Magyarországról. Sárközi Zoltán nagyváradi irodavezető a román gazdaságról adott tájékoztatót. Elmondta, tavaly 2,9, míg az idén 4 százalékos GDP-növekedésre számítanak a szomszédos országban. A gazdaság versenyképessége a világ országai között az 53. helyen áll. Az átlagbér Romániában 600 euró, az infláció 2,5 százalék, a munkanélküliség 3,4 százalékos.

Az előadásokat követően konkrét üzleti tárgyalásokon is részt vehettek az érdeklődő vállalkozások. A beszélgetések során a cégek képviselői felvették a kapcsolatot irodavezetőkkel és szakértőkkel, akiktől személyre szabott tanácsadást kaptak.

Külföldi üzleti ajánlatok

Az alábbi ajánlatokról Kárpátiné Becsi Gabriella a 76/501-508-as vagy a 70/453-3977-es telefonon ad felvilágosítást.

(BRRO20160909001)

Európai partnereket keres egy román vállalkozás, amely román és német mezőgazdasági gépek disztribúciójával foglalkozik. A termékeket Romániában és a környező országokban értékesítene.

(BRHR20160907001)

2011-ben alapított horvát építőipari vállalkozás külföldi, főként németországi munkatapasztalattal rendelkezik. Új alvállalkozókat keres Magyarországról, Szlovákiából, Lengyelországból és Romániából csőhálózatok, szennyvízhálózatok, fűtő és légkondicionáló rendszerekhez kialakításához.

(BRRS20160912001)

Szerb elektronikai felszerelések nagykereskedelmével foglalkozó, több mint 20 éves múltú, széles kapcsolati- és ügyfélhálózattal rendelkező cég kereskedelmi közvetítést vállal a szerb piac iránt érdeklődő vállalkozások számára. Potenciális partnerek lehetnek elektronikai eszközgyártók, elektronikai és/vagy világítástechnikai eszközöket forgalmazók, kisebb háztartási cikkek és hasonló termékek. Kereskedelmi ügynöki megállapodásban és disztribútori szerződésben képviselik el az együttműködést.

(BOFR20160629004)

2000-ben alapított francia cég távoli ügyfélkapcsolati és logisztikai rendszereket ajánl partnereinek. A kkv minden ügyviteli vonalat tud kezelni az online, telefonos, e-mailes vagy más távoli módon felvett rendelés kezelésétől azok összekészítéséig és a szállításig. A francia vállalkozás kiszervezné a tevékenységét, vagy szolgáltatási együttműködést írna alá partnereivel.

(BOCZ20160725001)

Saját márkás kórházi vagy egyéb ápolással kapcsolatos bútorok és berendezések tervezésében és gyártásában jártas cseh kkv szeretné kiterjeszteni a működését. A cég olyan disztribútorokat keres, akik aktívak a kórházi, egészségügyi és a gondozási berendezések piacán. A vállalkozás csapata új innovatív kórházi berendezéseket gyárt, amelyek kiválóan alkalmasak akár rehabilitációs központok, hospice-ok, gondozási házak felszereléséhez is.

Változott a kéményseprőipari szolgáltatás

BÁCS-KISKUN A *FILANTROP Kft.* folytatja tevékenységét a megyében

Idén november 1-től a lakosságnál a kéményseprőipari közszolgáltatást a Katasztrófavédelem, míg a nem lakossági kéményhasználók (közület) esetében a szolgáltatást a Katasztrófavédelem által nyújtottá vált a vett szolgáltató látja el.

- Ki számít közületnek? - kérdeztük Dongó József igazgatót.

- A nem természetes személy tulajdonában lévő, vagy gazdálkodó szervezet székhelyként, telephelyként, fióktelepeként bejegyzett ingatlan. A 2015. évi CXXI. törvény 2. § (7) bekezdés alapján a kéményseprőipari szolgáltatást minden közületi ügyfélnek kötelező megrendelni.

- Kitől lehet megrendelni ezeket a fontos szolgáltatásokat?

- A Tűzvédelmi Hatóság nyilvántartásába felvett szolgáltatótól. E szerint a FILANTROP Kft. - mint szolgáltató - Bács-Kiskun megye területének nagy részén, Jász-Nagykun-Szolnok, Pest és Tolna megye teljes területén jogosult a tevékenység folytatására. Társaságunk állami, önkormányzati tulajdonban van, 1950. óta végzi a kéményseprőipari tevékenységet.

- Miért fontos a szolgáltatás megrendelése?

- Az égéstermék-elvezetők folyamatos ellenőrzésével elkerülhetők a kéménytűzök, szén-monoxid-mérgeződések. Tűzvédelmi,

munkavédelmi hatóságok ellenőrizhetik a kiállított dokumentumok meglétét.

- Hogy történik a szolgáltatás?

- A kéményseprőipari tevékenység magában foglalja a sormunkát (éves ellenőrzés), az égéstermék-elvezetővel kapcsolatos műszaki vizsgálatokat, tervfelülvizsgálatokat.

- Az ügyintézés megkönnyítése érdekében a honlapunkról letölthető megrendelőlap kitöltésével és visszaküldésével megrendelhetik cégüktől a kötelező kéményseprőipari szolgáltatást. Több telephellyel rendelkező ügyfelek és többéves szolgáltatás megrendelése esetén lehetőség van írásbeli megállapodás meg-



A kéményseprés rendkívül fontos feladat

kötésére, amely előnyeként nem kell folyamatosan nyomon követni a kéményseprőipari szolgáltatásra vonatkozó jogszabályi változásokat, a kiállított tanúsítványok érvényességig határidejét, ezt térítésmentesen megteszi a cég, és erről évente adunk tájékoztatást.

Mennyit kell fizetni?

A díjazásokról a következő elérhetőségeken adnak információt: Környezetvédelmi és Fűtéstechnikai Nonprofit Kft. Kecskemét, Ipar utca 2. Telefon: 76/322-321. Email: filantrop@filantrop.org Web: www.filantrop.org

